# МІНІСТЕРСТВО ОСВІТИ, НАУКИ, МОЛОДІ ТА СПОРТУ УКРАЇНИ НАЦІОНАЛЬНИЙ УНІВЕРСИТЕТ ХАРЧОВИХ ТЕХНОЛОГІЙ

|                 |              | 3 <i>P</i>  | ТВЕРДЖУЮ        |  |
|-----------------|--------------|-------------|-----------------|--|
| в. о. ректора _ |              | Іванов С.В. |                 |  |
|                 | (підпис)     | (Пріз       | вище, ініціали) |  |
|                 | <u>«31</u> » | 01          | 2011            |  |
|                 |              |             |                 |  |

# ФРАНЦУЗЬКА МОВА

Методичні вказівки до виконання лексико-граматичних контрольних завдань та тестів для студентів факультетів ЕіМ, ОФПД,АКС освітньо-кваліфікаційних рівнів «Бакалавр», «Магістр»

| Реєстраційний номер    |  |
|------------------------|--|
| Електронних методичних |  |
| Вказівок у НМУ         |  |

Схвалено на засіданні кафедри іноземних мов протокол №8 від 24.01.2011

**Французька мова**: Методичні вказівки до виконання лексико-граматичних контрольних завдань та тестів для студентів факультетів ЕіМ, ОФПД, АКС освітньо-кваліфікаційних рівнів «Бакалавр», «Магістр». Частина 1.

# Автор та укладач:

Т.Ю. Годованець, ст. викладач кафедри іноземних мов

# Відповідальна за випуск:

Г.А. Чередніченко, к.п.н., доцент, завідувач кафедри

#### Вступ

З метою визначення рівня навченості виникає необхідність у систематичному контролі набутих компетенцій. Доцільно проводити тестування з оцінкою знань, умінь і практичних навичок, під час якого студент може набрати певну суму балів, що дасть змогу проаналізувати рівень здобутих знань і при потребі зінтенсифікувати систему підготовки для того, щоб здобути вагоміші результати у подальшому навчальному процесі.

Тести укладаються з урахуванням вимог до рівня DELF та обсягу мовного матеріалу і програмних вимог до знань та вмінь студентів, а також згідно програми вищої школи, зокрема НУХТ.

Завдання 1-го рівня носять репродуктивний характер — вони передбачають можливість вибору одного із запропонованих варіантів відповіді або вживання певної форми мовної одиниці з розділу морфології та лексики. (*1 бал за одне речення*)

Завдання 2-го рівня — це завдання на підстановку та трансформацію лексикограматичного матеріалу; завдання на переклад з української на французьку та з французької на українську; завдання на реферування невеликих за обсягом неадаптованих текстів. (2 бали за одне речення)

Завдання 3-го рівня носять творчий характер — вони націлені на перевірку вмінь користуватися мовним матеріалом для встановлення зв'язної думки. Студенти повинні показати вміння складати з окремих слів речення, закінчити розпочаті речення, вміти граматично правильно висловитися на задану тему. (10-12 речень, 1,5-2 бали за одне речення)

Завдання 4-го рівня  $\epsilon$  перевіркою на грамотність, на вміння логічно, зв'язно висловити думки іноземною мовою. (2 бали за одне речення)

# 1. Зробіть переклад поданого тексту українською мовою за допомогою словника.

#### Les faiblesses des constructeurs français

Les «années noires» qu'ont traversées les deux groupes automobiles français ont laissé de profondes cicatrices, visibles dans leur structure financière. Alors que la plupart de leurs concurrents n'ont aucun endettement- quand ils n'ont pas des disponibilités à placer, comme Toyota avec 37,4 milliards de francs, les deux français, malgré une amélioration spectaculaire depuis 1987, supportent des dettes lourdes, génératrices de frais financiers élevés.

Parallèlement, les principaux constructeurs étrangers disposent de fonds propres plus importants que PSA-Renault étant en situation nette négative-rapportés à leur endettement.

Or cette situation financière a pesé lourd sur les programmes d'investissements des deux constructeurs, qui ont, l'un après l'autre, taillé dans leurs dépenses, au risque de compromettre le lancement de nouveaux modèles et la modernisation de leurs usines. Ainsi, Renault, qui a investi jusqu'a 10% de son chiffre d'affaires dans sa période d'expansion du début de la décennie 1980, a-t-il réduit ses efforts à 4,1 % chiffre d'affaires en 1986, et, malgré la prise amorcée en 1987, ceux- ci restent inférieurs à 5%.

2. Виберіть одну з відповідей А, В, С чи D, яку ви вважаєте вірною з граматичної точки зору. 1. Cette rencontre internationale commence après-demain et \_\_\_\_\_ quatre jours. A. va durer C. aura duré B durerait D durera 2. Je vous donnerai les résultats de ce sondage \_\_\_\_\_ je les connaîtrai. A. dès que \_\_\_\_\_ je les connaîtrai. B. depuis D. dès ce moment 3. Avez-vous acheté la machine à écrire est actuellement en réclame?  $\overline{C}$ . dont A. que B. qui D. où 4. Parmi les visiteurs étrangers le nombre s'est accru de 8% par rapport à l'an dernier, on a remarqué de nombreux industriels japonais. A. que C. dont B. qui D où 5. Le catalogue \_\_\_\_\_ sera adressé graduitement sur demande. A. te C. les B. le D. la

6. Il y a un an ils avec une constante remarquable: des automobiles, des ordinateurs,

C.

D.

eurent consommé ont consommé

des téléphones portables.

avaient consommé

A. consomment

В

|  | L'exportateur adresse les documents à so  | ni banqu  | ici regie ie pri  |                    |
|--|---|---|---|--------------------|
|  | A. celui-ci   | C.  | ceux  |                    |
|  | B. celle-ci   | D.  | celles  |                    |
|  |   |   |   |                    |
|  | Je appeler Paris.   |   |   |                    |
|  | A. veut   | C.  | voudrais  |                    |
|  | B. voudrai  | D.  | aurai voulu   |                    |
| 0  |   |   |   |                    |
|  | Qu'elle dans votre langue!  | C   | 1   |                    |
|  | A. répond   | C.  | -   |                    |
|  | B. réponde  | D.  | répondent   |                    |
| 10   | Cette délégation part la France.  |   |   |                    |
|  | A. en   | C.  | à   |                    |
|  | B. pour   | D.  | dans  |                    |
|  | b. pour   | D.  | dans  |                    |
|  |   |   |   |                    |
| 3.   | Завершіть речення, заповнюючи п   | ропускі   | и (1-10) поданими сло   | вами:              |
|  |   |   |   |                    |
| car  | rière essor la démission  | c   | onseiller juridique   | ouverte            |
| rep  | os profil grandes surfaces  | a   | ffichage  | recherche          |
|  |   |   |   |                    |
|  | Le plus sûrement une rupture du contrat   | t de trava  | ail constitue l'évenemer  | nt de (1)          |
| 2.   | M. Erard part en (2)  |   |   |                    |
| 3.   | Il a travaillé plus de 20 ans dans l'entrep   |   | ne belle(3)   |                    |
| 4.   | · · · · · · · · · · · · · · · · · · ·   |   |   |                    |
| 5.   | Le (5) est un expert qui donne les  |   |   |                    |
| 6.   | Je suis désolée, vous n'avez pas le (6) _   | de  | l'emploi  |                    |
| 7  |   |   |   |                    |
| 7.   |   |   | maig auggi l'(2)  |                    |
| 8.   | 1 0 1   |   |   |                    |
| 8.<br>9.                                       | Les supermarchés et les hypermarchés s  | sont des  | (9)   |                    |
| 8.<br>9.                                       |   | sont des  | (9)   | séance (10)        |
| 8.<br>9.                                       | Les supermarchés et les hypermarchés s  | sont des  | (9)   | séance (10)        |
| 8.<br>9.<br>10.                                | Les supermarchés et les hypermarchés s<br>Messieurs, merci d'être venus au consei   | sont des<br>il d'adm                              | (9) inistration, je déclare la                                  | · /                |
| 8.<br>9.                                       | Les supermarchés et les hypermarchés s<br>Messieurs, merci d'être venus au consei<br>Розташуйте частини поданого на   | sont des<br>il d'adm                              | (9) inistration, je déclare la                                  | , , <u> </u>       |
| 8.<br>9.<br>10.                                | Les supermarchés et les hypermarchés s<br>Messieurs, merci d'être venus au consei   | sont des<br>il d'adm                              | (9) inistration, je déclare la                                  | , , <u> </u>       |
| 8.<br>9.<br>10.                                | Les supermarchés et les hypermarchés s<br>Messieurs, merci d'être venus au consei<br>Розташуйте частини поданого на   | sont des<br>il d'adm                              | (9) inistration, je déclare la                                  | , , <u> </u>       |
| 8.<br>9.<br>10.                                | Les supermarchés et les hypermarchés s<br>Messieurs, merci d'être venus au consei<br>Розташуйте частини поданого на   | sont des<br>il d'adm                              | (9) inistration, je déclare la iлового документу                | , , <u> </u>       |
| 8.<br>9.<br>10.                                | Les supermarchés et les hypermarchés s<br>Messieurs, merci d'être venus au consei<br>Розташуйте частини поданого на<br>послідовності (1-10) за схемою.  | sont des<br>il d'adm                              | (9) inistration, je déclare la                                  | · /                |
| 8.<br>9.<br>10.                                | Les supermarchés et les hypermarchés s<br>Messieurs, merci d'être venus au consei<br>Розташуйте частини поданого на<br>послідовності (1-10) за схемою.  | sont des<br>il d'adm<br>ижче д                    | (9) inistration, je déclare la iлового документу                | (а–ј) в необхідній |
| <ul><li>8.</li><li>9.</li><li>10.</li></ul> 4. | Les supermarchés et les hypermarchés s<br>Messieurs, merci d'être venus au consei<br>Розташуйте частини поданого на<br>послідовності (1-10) за схемою.  Messieurs  Nous avons bien reçu vos proposition   | sont des<br>il d'adm<br>ижче д                    | (9) inistration, je déclare la iлового документу                | · /                |
| <ul><li>8.</li><li>9.</li><li>10.</li></ul> 4. | Les supermarchés et les hypermarchés s<br>Messieurs, merci d'être venus au consei<br>Розташуйте частини поданого на<br>послідовності (1-10) за схемою.  Messieurs   | sont des<br>il d'adm<br>ижче д<br>ns<br>n         | (9) inistration, je déclare la iлового документу                | (а—ј) в необхідній |
| <ul><li>8.</li><li>9.</li><li>10.</li></ul> 4. | Les supermarchés et les hypermarchés s<br>Messieurs, merci d'être venus au consei<br>Розташуйте частини поданого на<br>послідовності (1-10) за схемою.  Messieurs  Nous avons bien reçu vos proposition<br>concernant la fourniture pour le 1 juin  | sont des<br>il d'adm<br>ижче д<br>ns<br>n         | (9) inistration, je déclare la  iлового документу  1            | (а-ј) в необхідній |
| <ul><li>8.</li><li>9.</li><li>10.</li></ul> 4. | Pозташуйте частини поданого на послідовності (1-10) за схемою.  Messieurs  Nous avons bien reçu vos proposition concernant la fourniture pour le 1 juir au plus tard de 10000 (dix mille) flace suivant nos plans et descriptif Réf.  | sont des<br>il d'adm<br>ижче д<br>ns<br>n<br>ons, | (9) inistration, je déclare la iлового документу  1             | (а—ј) в необхідній |
| <ul><li>8.</li><li>9.</li><li>10.</li></ul> 4. | Postamyйте частини поданого на послідовності (1-10) за схемою.  Messieurs  Nous avons bien reçu vos proposition concernant la fourniture pour le 1 juin au plus tard de 10000 (dix mille) flact suivant nos plans et descriptif Réf. AH 610, pour un prix total hors taxes                                  | sont des<br>il d'adm<br>ижче д<br>ns<br>n<br>ons, | (9) inistration, je déclare la iлового документу  1             | (а-ј) в необхідній |
| <ul><li>8.</li><li>9.</li><li>10.</li></ul> 4. | Poзташуйте частини поданого на послідовності (1-10) за схемою.  Messieurs  Nous avons bien reçu vos proposition concernant la fourniture pour le 1 juin au plus tard de 10000 (dix mille) flac suivant nos plans et descriptif Réf. AH 610, pour un prix total hors taxes de 20000 euros (2 euros x 10000), | sont des<br>il d'adm<br>ижче д<br>ns<br>n<br>ons, | (9) inistration, je déclare la iлового документу  1             | (а-ј) в необхідній |
| <ul><li>8.</li><li>9.</li><li>10.</li></ul> 4. | Postamyйте частини поданого на послідовності (1-10) за схемою.  Messieurs  Nous avons bien reçu vos proposition concernant la fourniture pour le 1 juin au plus tard de 10000 (dix mille) flact suivant nos plans et descriptif Réf. AH 610, pour un prix total hors taxes                                  | sont des<br>il d'adm<br>ижче д<br>ns<br>n<br>ons, | (9) inistration, je déclare la  iлового документу  1  épôts,  3 | (а-ј) в необхідній |
| <ul><li>8.</li><li>9.</li><li>10.</li></ul> 4. | Poзташуйте частини поданого на послідовності (1-10) за схемою.  Messieurs  Nous avons bien reçu vos proposition concernant la fourniture pour le 1 juin au plus tard de 10000 (dix mille) flac suivant nos plans et descriptif Réf. AH 610, pour un prix total hors taxes de 20000 euros (2 euros x 10000), | sont des<br>il d'adm<br>ижче д<br>ns<br>n<br>ons, | (9) inistration, je déclare la iлового документу  1             | (а-ј) в необхідній |

- d) Laboratoire Guillaume Société anonyme au capital de 30000 Euros 13 avenue du Parc – 89000 Auxerre
- e) Veuillez agréer, Messieurs, nos salutations distinguées.
- f) Comme d'habitude, nous demanderions à notre transporteur d'enlever la marchan dise dès réception d'un avis de votre part.
- g) Auxerre, le 13 avril 2000
- h) Etablissements DECRAUZAT 130 rue Neuve CH – 2502 Bienne

i) V/Réf.: CR/82 Objet: Commande 304

j) A ces conditions, nous avons l'avantage de vous confirmer notre commande.

| 6, 7, 8, 9 |  |  |
|------------|--|--|
|            |  |  |
|            |  |  |
|            |  |  |
|            |  |  |

| 1.0 |  |  |
|-----|--|--|
| 10  |  |  |
| ,   |  |  |

#### 1. Зробіть переклад поданого тексту українською мовою за допомогою словника.

#### **Fondements Culturels**

Pour une large part, les grandes entreprises communautaires sont sorties des frontières de la CEE avant de devenir véritablement européennes. Pour bon nombre d'entre elles, un recentrage sur l'Europe est nécessaire.

Quant à la France, pour rentrer sans complexe dans le nouvel espace en création, elle doit apporter en dot un potentiel de futures entreprises européennes équivalent à celui des autres grandes nations de la CEE. Ces entreprises, que préfigurent Philips aux Pays-Bas, Bosch en RFA, Saint- Gobain en France, donneront à l'Europe sa force d'intervention à l'étranger. C'est grâce à elles que la Communauté réalisera l'équilibre de son commerce extérieur (pas forcément un suréquilibre qui se traduirait par des convulsions ailleurs), au travers d'implantations dans le monde, consolidant ici et là des positions commerciales, et de l'utilisation de chercheurs du monde entier, de la même façon que les entreprises américaines et japonaises utilisent les scientifiques européens.

# 2. Виберіть одну з відповідей А, В, С чи D, яку ви вважаєте вірною з граматичної точки зору.

| 1. |         | nous évitera de recourir au marché fin  | ancier.    |   |
|----|---------|---|------------|---|
|    | A.      | <del></del> ça  | C.         | cela  |
|    | B.      | ce  | D.         | ceci  |
| 2. | Il fau  | t choisir un emplacement de vent  | te dans 1  | e magasin.  |
|    |         | meilleur  |            | bonne   |
|    |         | mieux   | D.         | merveilleux   |
| 3. | Ouel    | le méthode de distribution consei   | llez-vou   | is?   |
|    | A.      |   | C.         |   |
|    | B.      | à eux   | D.         |   |
| 4. | marc A. | ni les partenaires suivants, il y en a un que<br>hé des capitaux?<br>laquelle<br>lesquelles | C.         | prise ne peut pas rencontrer sur le<br>lequel<br>auquel |
|    | В.      | lesquelles  | <i>D</i> . | auquei  |
| 5. | Vous    | allez entendre cinq personnes pa  | rlent de   | s objectifs de leur entreprise.                         |
|    | A.      | qui   | C.         | dont  |
|    | B.      | que   | D.         | quel  |
| 6. | Bonje   | our, Monsieurje parler à M. Le  | sieur s.v  | r.p.?   |
|    |         | peux  | C.         |   |
|    |         | pourrai   | D.         | pourrais  |
| 7. | Je tra  | vaille déjà plusieurs année.  |            |   |
|    |         | depuis  | C.         | à partir de   |
|    | B.      | -   | D          | au début de   |

| 8.                  | A l'écol  | le, j`avais un cop  | ain qui m'  | _ un ordinate  | ur cassé.  |   |        |
|---------------------|---|---|---|--|--|---|--------|
|                     | A. a  | passé   |   | C.   | eut passé  |   |        |
|                     | B. pa   | assait  |   | D.   | avait passé  |   |        |
| 9.                  |   |   | rte que le client _   |  |  | dement.   |        |
|                     | A. re   | ,   |   |  | reçut  |   |        |
|                     | B. re   | eçoive  |   | D.   | ait reçu   |   |        |
| 10.                 |   | t se rendre   | Genève.   |  |  |   |        |
|                     | A. ei   |   |   | C.   | dans   |   |        |
|                     | B. à  |   |   | D.   | pour   |   |        |
| 3. 3                | Заверші   | ть речення, за  | повнюючи проп   | <b>луски (1-10)</b>  | поданими сл  | товами:   |        |
|                     | cussion   |   | vendues   | lancer   |  |   |        |
| reç                 | cu  | flexibles   | en déclin   | critères   | pièce ,  | jointe  |        |
| 1. 2. 3. 4. lots 5. | un pos<br>Selon<br>prévus<br>La pul<br>sans in<br>La livi | te de cadre. la Commission es pour participer a blicité de produi adication (3) raison des marchy reviendrons lor | européenne, la Frai la monnaie uniq<br>t a pour objet de<br><br>nandises (4)s<br>s de la (5)s | ance devrait<br>ue dès 1998.<br>développer<br>selon le j<br>du program | répondre à l'é la vente d'un présent Contra me de notre co | vient d'être (1)ensemble des (2) produit ou d'un ser at sera effectuée en popération. | rvice  |
| 6.<br>7.            | En rais   | son des variation   | s constantes ces p<br>u'elle est (7)  | rix sont remi  | s (6) i  | ndicatif.   |        |
| 8.                  |   |   | mon curr  |  |  |   |        |
| 9.                  |   |   |   |  |  | i sont beaucoup plus  | s (9)  |
| 10.                 | Je veu  | <br>x (10) ur   | nouveau produit   | sur le march   | é.   |   |        |
|                     |   | іуйте частини<br>вності (1-10) за   |   | кче ділово   | го документ  | ту (а–ј) в необхі,  | дній   |
| a.                  | SARL a  | ns DELOMEAU<br>au capital de 1000<br>de Siam<br>Brest   |   |  | 1  | 2   |        |
| b.                  | Messieu   | ırs   |   |  |  |   |        |
| c.                  | N/ Réf.:  | : 190 B   |   |  |  |   | $\neg$ |
|                     |   | Votre livraison du  | ı 7 mai   |  |  | 3   |        |
| d.                  | Nous av<br>12 chen  | •   |   |  |  | 4   |        |

articles étaient conformes à notre commande.

- e. Veuillez agréer, Messieurs, l'expression de nos sentiments distingués.
- f. En même temps que les chemisettes demandées, nous souhaiterions recevoir dans un délai de 8 jours
  - 6 pantalons "perle", taille 44, à 69 F,
  - 12 pantalons "rubis", taille 42, à 72 F.
- g. Société ARNAUD 13 rue des Capucines 29600 MORLAIX

Brest, le 8 mai 20..

h. Le gérant Pierre Boulard

- i. Nous accusons réception de votre envoi du 6 courant faisant suite à notre commande du 20 avril dernier.
- j. Nous vous proposons de vous retourner les articles non conformes en vue de leur remplacement.

5, 6, 7, 8, 9

#### Завлання № 3

#### 1. Зробіть переклад поданого тексту українською мовою за допомогою словника.

# La compétitivité internationale

Traditionnellement, on distingue deux types de compétitivité, la compétitivité prix et la compétitivité structurelle.

La compétitivité prix résulte d'une confrontation des prix internationaux sur un marché concurrentiel. Pour la firme qui exporte, le prix est une donnée; en fonction de ses coûts, elle peut dégager ou non une marge commerciale suffisante. Deux facteurs influent sur la compétitivité prix des firmes: les coûts et le taux de change. En effet, si théoriquement le taux de change en régime de changes flexibles garantit la parité des pouvoirs d'achat entre les monnaies, dans la réalité cette loi n'est vérifiée ni à court terme, comme en témoignent les mouvements erratiques des marchés des changes, ni à long terme. Par conséquent, un prix qui dans l'absolu est compétitif peut tomber en dessous du seuil de compétitivité en fonction de l'évolution du taux de change. La compétitivité structurelle: l'examen de la durabilité des excédents commerciaux peut mettre en évidence une compétitivité structurelle. Dans le meilleur des cas, la firme qui a acquis une avance technologique ou une qualité des produits reconnue peut imposer ses prix sur le marché international.

# 2. Виберіть одну з відповідей A, B, C чи D, яку ви вважаєте вірною з граматичної точки зору.

| 1    | I'ai     | déià en m   | ne voiture et       | me si       | ıffit  |
|------|----------|-------------|---------------------|-------------|--|
| 1.   |          | cela        | ne voitare et       |             | ça   |
|      |          | ceci        |                     | D.          |  |
|      |          |             |                     |             |  |
| Vous | trava    | illez pour  | AYREM, une en       | treprise ch | imique le siège social est à Paris.            |
|      | A.       |             |                     | C.          | où   |
|      | B.       | qui         |                     | D.          | quel   |
| 3.   | М. У     | K souhaite  | rait avoir des inf  | ormations   | sur le marché des assurances Grande            |
|      | Breta    | agne.       |                     |             |  |
|      | A.       | A. au       |                     | C.          | en   |
|      | B.       | dans        |                     | D.          | à  |
| 4.   | Voi      | ci le direc | teur. Vous devez    | ı           | présenter une synthèse des documents suivants. |
|      | A.       |             |                     | <u>C.</u>   | leur   |
|      | B.       | la          |                     | D.          | lui  |
| 5    | J'ai     | voulu évi   | ter la banalisatior | ı que j'    | aux Etats-Unis l'année passée.                 |
|      |          | avais con   |                     |             | constatai                                      |
|      | B.       |             |                     |             | viens de constater                             |
| 6.   | J'       | sav         | voir la valeur tota | le des trav | aux d'aménagement.                             |
| ٠.   | а_<br>А. | aime        | , on in third total | C.          | aimerai  |
|      | В.       | aimerais    |                     | D.          | vais aimer                                     |

| 7.      | . Je ne crois pas que cette marchandise vendable avant la semaine prochaine.   |                |                       |                      |                       |  |
|---------|--|----------------|-----------------------|----------------------|-----------------------|--|
|         | A. est   | C.             |                       |                      |                       |  |
|         | B. sera  | D.             | serait                |                      |                       |  |
| 8.      | Cette maison en musée.   |                |                       |                      |                       |  |
|         | A. transforme  | C.             | est tra               | nsformée             |                       |  |
|         | B. se transforme   | D.             | a trans               | sformé               |                       |  |
| 9.      | Quel genre de patron aimez-Vous  | avoir?         |                       | qui me laisse f      | aire ce que je veux.  |  |
|         | A. celui   | C.             | ceux                  | -                    | 2 0                   |  |
|         | B. celle   | D.             | celles                |                      |                       |  |
| 10.     | Votre café est délicieux. Comme  | nt             | prépa                 | rez-vous?            |                       |  |
|         | A. la  | C.             |                       |                      |                       |  |
|         | B. le  | D.             | les                   |                      |                       |  |
| 3.      | Завершіть речення, заповнююч   | и проп         | уски (1- <sup>-</sup> | 10) поляними         | словями:              |  |
| •       |  | - '            | •                     | •                    |                       |  |
|         | à titre slogan<br>pièce jointe marque  | lance<br>discu | er<br>ission          | inventé<br>d'inciter | vacant<br>objectif    |  |
| 1       |  |                |                       |                      | J                     |  |
| 1.      | J'ai (1) un nouveau produit  | dermato        | ologique              | 1 . 1 12             | 1 ' ' \ 1             |  |
| 2.      | Cette (2) est très connu. L'e  | ntrepris       | e existe c            | iepuis pius a u      | n demi siecie.        |  |
| 3.<br>1 | Le but de la publicité est (3)<br>La radio et la télévision constituent d  | _ les che      | ents a acn            | eter.                | do la diffusion do    |  |
| 4.      | l'information.   | e nos jo       | urs ie pri            | 11c1pa1 (4)          | de la diffusion de    |  |
| 5.      | Savez-vous si ce poste est encore (5)  |                | _?                    |                      |                       |  |
| 6.      | Nous y reviendrons lors de la (6)  | dı             | ı progran             | nme de notre co      | oopération.           |  |
| 7.      | Veuillez trouver en (7) mon  | n curricu      | lum vitae             | <b>)</b> .           |                       |  |
| 8.      | Je veux (8) un nouveau pro-  | duit sur       | le march              | ıé.                  |                       |  |
| 9.      | "Смак бажання" est le (9)  | d'un ma        | irque de c            | chocolat.            |                       |  |
| 10.     | En raison des variations constantes constant | es prix s      | sont remis            | s (10)               | indicatif.            |  |
| 4.      | Розташуйте частини поданого  |                | o rigon               |                      | TV (a i) v naobvimič  |  |
| 7.      | послідовності (1-10) за схемою.  | , нижч         | е ділов               | ого докумен          | ту (а-ј) у необхідній |  |
| a.      | Christine Desbois  |                |                       | 1                    |                       |  |
| а.      | téléphone 56.63.48.92  |                |                       |                      |                       |  |
|         | mariée: 1 enfant   |                |                       |                      |                       |  |
|         | marice. I chiant   |                |                       | 2                    |                       |  |
| b.      | adresse: 11, avenue Gambetta 33200 Bordeaux  |                |                       | 3                    |                       |  |
|         | 33200 Bordeaux   |                |                       | 4                    |                       |  |
| c.      | née le 18 novembre 19  |                |                       |                      |                       |  |
| d.      | Langues  |                |                       | 5                    |                       |  |
|         | Anglais: lu, parlé, écrit  |                |                       |                      |                       |  |
|         | Deux séjours d'un mois en Angleterr  | e              |                       | 6                    |                       |  |
|         | Espagnol: des notions  |                |                       |                      |                       |  |

| _  | Ever ferior on the foreign models                         | 7  |
|----|---|----|
| e. | Expérience professionnelle                                |    |
|    | 19. Secrétaire du directeur général.                      | 0  |
|    | Banque La Hénin   | 0  |
|    | 18, avenue de l'Opéra, 75002 Paris                        | 9  |
|    | Gestion de la clientèle de particuliers et d'entreprises. | 9  |
| f. | 19 Stage de 3 mois au service des achats                  | 10 |
|    | de la société La Redoute, 59100 Rrou baix.                |    |

- g. 19.. Secrétaire bilingue aux services des relations publiques de la société Luminarc, 3, rue Larsot.
- h. Formation19.. B. T. S. de secrétariat de direction bilingue
- i. 19.. Diplôme de la Chambre de Commerce britannique.
- j. 19.. Baccalauréat.

#### Завдання 4

# 1. Зробіть переклад поданого тексту українською мовою за допомогою словника.

## La croissance française est sur une pente proche de 4% l'an

Les chiffres du dernier trimestre 1999, que l'Insee a publié vendredi 25 février, confirment la bonne tenue de l'économie. En 1999, celle-ci a finalement connu une croissance de 2,7%, contre 1,4%en Allemagne et 2% environ pour la zone euro. Personne n'aurait osé rêver d'une telle performance il y a encore un an. Même Dominique Strauss-Kahn, accusé de toutes parts de faire preuve d'un optimisme exagéré, s'était mis à douter. Il avait ramené ses prévisions de croissance pour 1999 de 2,7% à 2,3%. A l'époque, en effet, les conséquences internationales, suscitées par les crises asiatique, russe et sud-américaine, étaient encore incertaines. Elles l'ont effectivement affecté, mais de manière très passagère. La croissance, après avoir nettement ralenti au premier semestre, a renoué, dans la deuxième partie de l'année, avec des niveaux, en rythme annualisé, proches de 4%.

| 2. | Виберіть одну з відповідей А, В точки зору.                | В, С чи D,  | яку ви вважаєте вірною з граматично         |
|----|--|-------------|---|
| 1. | L'entretien peut avoir lieu le jeudi 2<br>A. ça<br>B. cela | C.          | . Est-ce que vous conviendrait? ceci c'est  |
| 2. | Dans l'avenir cette sociétéexportations.                   | vend déjà o | dans de nombreux pays entend développer ses |
|    | A. qui   | C           | dont  |
|    | B. que   | D.          |   |
| 3. | Les prix des produits de NORFROI                           |             |   |
|    | A. à la  | C.          |   |
|    | B. dans  | D.          | en  |
| 4. | Vous m'avez engagé corres                                  | pondancier  | de Votre Maison.                            |
|    |  |             | en qualité de                               |
|    | B. comme   |             | en tant que                                 |
| 5. | J'ai compris que vous un co                                | mptable ex  | périmenté.                                  |
|    | A recherchiez  | C           | venez de rechercher                         |
|    | A. recherchiez B. aviez recherché                          | D.          | recherchâtes                                |
| 6  | Si nous avons la possibilité nous Vo                       |             |   |
| ٠. | A. allons fournir  |             | fournirons                                  |
|    | B. fournissons   |             | fournirions                                 |
|    | D. Tourinssons   | D.          | TOUTHI 10115                                |
| 7. | Nous ne croyons pas que ce crédit _                        | divi        | sible.                                      |
|    | A. soit  |             | sera  |
|    | B est  |             |   |

8. Cet ingénieur de tous ses collègues.

|   | A. estime<br>B. estima  |      | a estimé<br>est estimé |         |            |       |  |
|---|---|------|------------------------|---------|------------|-------|--|
| 0   |   |      |                        | , ,     |            | ,     |  |
| 9.  | Pardon, je ne comprends pas, vous avez di<br>A. celle   | _    | erant"? - Oui,<br>ceci | c'est   | qui g      | gere. |  |
|   | B. ceux   |      | celui                  |         |            |       |  |
| 10.   | . Voici des escarpins très élégants. Voulez – A. le B. leur   | C.   | us bien<br>les<br>la   | _ essay | yer?       |       |  |
| 3.  | Завершіть речення, заповнюючи прог  | пусі | ки (1-10) пода         | анимі   | и словами: |       |  |
|   | déclin dans une école supérieure recherche  |      | =                      |         |            |       |  |
| 3.<br>4.<br>5.<br>6.<br>7.<br>8.<br>9.<br>10. | <ol> <li>Tuer la marque parce qu'elle est (2) est une grande erreur.</li> <li>Nous apprenons notre métier (3)</li> <li>Cette étude (4) nous donne quelque espoir pour nous lancer sur le marché asiatique.</li> <li>Les (5) de nos ventes continuent de grimper.</li> <li>J'ai des propositions à vous (6)</li> <li>Pour la campagne de ce produit, il faut (7) un large public, l'influencer.</li> <li>Je suis à la (8) d'un emploi.</li> <li>Où mangez-vous? – A la (9) de l'entreprise.</li> <li>Savez-vous si ce poste est encore (10)?</li> </ol> 4. Розташуйте частини поданого нижче ділового документу (а–j) в необхідній |      |                        |         |            |       |  |
| по  | слідовності (1-10) за схемою.   |      | Г                      | 1       |            |       |  |
| a.  | Courtoisement vôtre (signature)   |      |                        | 1       |            |       |  |
| b.  | Aujourd'hui je souhaite intégrer un nouvea<br>collaborateur. Son âge m'indiffère, seules a<br>qualités humaines et ses résultats antérieur<br>m'intéressent. Sa rémunération sera à la<br>hauteur de ses compétences.   | ses  | L                      | 3       |            |       |  |
| c.  | J'ai créé l'imprimerie LEGRAND en 1962<br>Aujourd'hui le group YL comprend 6 socié<br>Eet réalise un C. A. de 200 MF.   |      |                        |         | 4          |       |  |
| d.  | Objet: recrutement d'un attaché commercia   | a1 _ | Paris                  |         |            |       |  |
| e.  | Madame, Monsieur.   | uı   | 1 at 15.               |         | 5          |       |  |
| f.  | Vous pouvez m'écrire personnellement ou   |      |                        |         | 6          |       |  |

adresser votre candidature à Michel Piot qui participe à ce recrutement. Il me transmettra votre dossier après un premier entretien si vous le souhaitiez.

- g. S. A. AU CAPITAL DE 2875000F.
- h. YL Impimerie en continu
- i. G. Legrand P. D. G. Société Yves Legrand –
   Z. I. La Prairie. Cabinet CLE Service –
   10, rue de Rome 75008 Paris.
- j. Nos commerciaux sont des spécialistes soit issus de profession, soit anciens technico-commerciaux en matériel periimformatiques formés à nos produits.

| 8 |  |  |  |
|---|--|--|--|
|   |  |  |  |

| 9 |  |  |  |
|---|--|--|--|
|   |  |  |  |

| 10 |  |  |  |
|----|--|--|--|
|    |  |  |  |

# 1. Зробіть переклад поданого тексту українською мовою за допомогою словника.

#### Naissance d'une nation

La monnaie d'abord, dont la convergence des politiques économiques va permettre rapidement l'apparition, dès que les variations au sein du système monétaire européen deviendront suffisamment réduites pour que l'on puisse solidifier l'ensemble des monnaies en un seul bloc centré sur l'écu.

La politique étrangère ensuite, domaine où un relatif consensus est désormais possible sur de nombreux sujets comme on l'a constaté depuis quelques années. Les Européens parlent désormais d'une seule et même voix sur les grands problèmes et les grands conflits du moment, et l'on peut simplement regretter que la recherche d'une position commune ne les amène souvent à un trop grand souci de compromis.

Une défense unique enfin, dont le noyau devra résulter d'un rapprochement sur le plan stratégique nucléaire entre la France et la Grande-Bretagne, pour s'étendre à l'Allemagne fédérale puis aux autres pays de la Communauté.

2. Виберіть одну з відповідей А, В, С чи D, яку ви вважаєте вірною з граматичної

|    | то тки зору.                |                    |                    |            |
|----|-----------------------------|--------------------|--------------------|------------|
| 1. | sera le sujet de l'en       | trevue suivante.   |                    |            |
|    | A. c'est                    | C.                 | cela               |            |
|    | B. ça                       | D.                 | c'                 |            |
| 2. | J'ai appris vous rec        | herchiez un comp   | table expérimenté. |            |
|    | A. qui                      | C.                 | que                |            |
|    | B. dont                     | D.                 | où                 |            |
| 3. | La société NORFORD vend     | l également ses pi | oduits Allemagne   | <b>)</b> . |
|    | A. dans                     | C.                 | en                 |            |
|    | B. au                       | D.                 | à l'               |            |
| 4. | Les marchandises de cette r | narque se vendent  | solde.             |            |
|    | A. en                       | C.                 | en tant que        |            |

| 3. | La société NORFORD vend égaleme<br>A. dans<br>B. au                       | ent ses pro<br>C.<br>D. | oduits Allemagne.<br>en<br>à l'                |
|----|---|-------------------------|--|
| 4. | Les marchandises de cette marque se                                       | e vendent               | solde.   |
|    | A. en   |                         | en tant que                                    |
|    | B. à titre de   | D.                      | ±  |
| 5. | J'ai appris que vous actuelle. A. engagez B. engagiez                     | ment des<br>C.<br>D.    | 8 8  |
| 6. | Si nous avions la possibilité nous voi<br>A. fournirons<br>B. fournissons |                         | cette documentation. aurons fourni fournirions |
| 7. | Il ne croit pas que cette affaire<br>A. sera<br>B. est                    | _ réalisal<br>C.<br>D.  | ole.<br>serait<br>soit                         |

| 8.  | Tout              |                  |                  |                   |                |                  |
|-----|-------------------|------------------|------------------|-------------------|----------------|------------------|
|     | A. prévoit        |                  | C.`              | sont prévus       |                |                  |
|     | B. a prévu        |                  | D.               | est prévu         |                |                  |
|     |                   |                  |                  |                   |                |                  |
| 9.  | qui vou           | s l'ont dit n'en | n savent rien eu | x-mêmes.          |                |                  |
|     | A. celui-ci       |                  | C.               | ceux              |                |                  |
|     | B. celui          |                  | D.               | celui – là        |                |                  |
|     |                   |                  |                  |                   |                |                  |
| 10. | Aujourd'hui je    | suis occupé. i   | irai le voir     | iour.             |                |                  |
|     | A. un autre       |                  |                  | d'autres          |                |                  |
|     | B. l'autre        |                  |                  | les autres        |                |                  |
|     | D. Tautic         |                  | D.               | ics autics        |                |                  |
|     |                   |                  |                  |                   |                |                  |
| 3.  | Завершіть ро      | ечення, запов    | внюючи проп      | уски (1-10) по    | даними слов    | ами:             |
| voc | gue               | recu             | concoit          | en declin         | foire          |                  |
| •   | nvoqué            |                  |                  |                   |                |                  |
| COI | avoque            | Hearbies         | charge           | empranter         | CSSOI          |                  |
| 1   | Cette entreprise  | est donc en ni   | lein (1)         |                   |                |                  |
|     | Pour financer u   |                  |                  | ·•                |                |                  |
| 2.  | Cette entreprise  | (2)              | ( <i>2)</i>      | aa un nauvaau     | aanaant        |                  |
| J.  | La waya (4)       | do hi tálá       | aque annee av    | cc un nouveau (   | сопсерт.       |                  |
|     | Je vous (4)       |                  |                  |                   |                |                  |
|     | Tuer la marque    |                  |                  |                   |                | 1 (6)            |
| 6.  | L'entreprise uti  | lise de nouvell  | es technologie   | s de production   | qui sont beauc | coup plus (6)    |
| _   | <del></del>       |                  | . 1 / 1          |                   | 13             | 10. (7)          |
| 7.  |                   |                  | à ses bons résul | itats, ce jeune h | omme vient d'  | être (7) à       |
|     | un poste de cad   |                  |                  |                   |                |                  |
| 8.  | Je vais participe | er à la grande ( | 8) Et            | vous?             |                |                  |
| 9.  | Je suis (9)       | à un consei      | l d'administrat  | tion.             |                |                  |
| 10. | Actuellement, l   | es petites voitu | ires sont en (10 | ))                |                |                  |
|     |                   |                  |                  |                   |                |                  |
|     |                   |                  |                  |                   |                |                  |
| 4.  | Розташуйте        | частини под      | аного нижч       | е ділового д      | окументу (а    | -j) в необхідній |
|     | послідовності     |                  |                  |                   |                |                  |
|     |                   |                  |                  |                   |                |                  |
|     |                   |                  |                  |                   |                |                  |
| a.  | Objet:            |                  |                  |                   | Г.             |                  |
|     | P.j.:             |                  |                  |                   | 1              |                  |
|     |                   |                  |                  |                   |                |                  |
| b.  | Veuillez agréer   | nos sentiment    | distingués.      |                   |                | 2                |
|     | Directeur génér   | al.              | _                |                   |                |                  |
|     | C                 |                  |                  |                   |                |                  |
| c.  | Bordeaux, le 7    | avril 20         |                  |                   | 3              | 4                |
|     | ,                 |                  |                  |                   |                |                  |
| d.  | Nous avons l'he   | onneur de répo   | ndre à Votre le  | ettre du 1 avril  |                |                  |
|     |                   |                  |                  |                   |                | _                |
|     |                   |                  |                  |                   |                | 5                |
| e.  | Conformément      | au désir exprir  | né dans Votre    | lettre nous       |                |                  |
| ٠.  | faisons Vous sa   | -                |                  |                   |                |                  |
|     |                   | -                | -                |                   | 6              |                  |
|     | Mme Margot B      |                  | _                |                   |                |                  |
|     | Elle vous remet   | _                | mons preparee    | s par notre       |                |                  |
|     | direction généra  | aie.             |                  |                   |                |                  |

| f. | Conserverie la Basquaise 25, quai du<br>Frontin 64500 Saint-Jean – de Luz<br>Tél | 8 |    |
|----|--|---|----|
| g. | Nous tenons à Vous remercier de la confiance dont Vous nous avez favorisée.      | 9 |    |
| h. | Monsieur le Directeur commercial.  |   | 10 |

- i. CARTONNERIE d'AQUITAINE Z. Y. de l'Estuaire – 33000 BORDEAUX
- j. Nous avons l'avantage de vous faire part que nous avons examiné attentivement votre dépliant présentant l'ensemble de vos produits.
   Notre cartonnerie pouvait engager une relation commerciale avec votre entreprise.

## 1. Зробіть переклад поданого тексту українською мовою за допомогою словника.

#### Les firmes multinationales

Les firmes multinationales (FMN) sont des sociétés dont le siège social est situé dans un pays déterminé et qui exercent leurs activités dans un ou plusieurs États par l'intermédiaire de filiales ou de succursales qu'elles coordonnent. Rouage majeur de l'économie, les FMN influencent le commerce mondial.

*Un phénomène ancien*. La première FMN date du 17-e siècle (la compagnie de navigation des Indes). Les sociétés transnationales ont connu un extraordinaire développement après 1945 en raison de la multiplication des échanges rendus possibles par l'abaissement des barrières douanières et la levée progressive du protectionnisme.

Relations FMN et États. Les rapports sont complexes. Pour l'État d'accueil, la FMN est intéressante à plus d'un titre: création d'emplois (exemple: Eurodisneyland), transfert de technologies et de savoir-faire, distribution de revenus, équilibre de la balance des paiements. Mais l'atteinte aux ressources naturelles est un danger auquel certains pays en développement ont été confrontés (exemple: les États d'Amérique centrale, les *républiques bananières*, qui dans les années cinquante ont dû produire de la banane au seul profit d'une FMN nord-américaine, la United Fruit Cy). Pour l'État d'envoi, la firme est accusée d'exporter des emplois nationaux et de rendre ainsi imparfait le tissu national.

2. Виберіть одну з відповідей A, B, C чи D, яку ви вважаєте вірною з граматичної точки зору.

| 1. | un produit haut de gamme.  A. ça B. ceci  |    | ce sont c'est  |
|----|---|----|--|
| 2. | Arthur est le nom d'une lig<br>margue de pyjama en France.<br>A. que<br>B. dont | C. | de sous-vêtements masculins est devenue la première<br>qui<br>où |
| 3. | C'est Etats-Unis que je l'ai A. au B. aux                                       | C. |  |
| 4. | Les catalogues pourraient Vous être<br>sous<br>à compter du                     | C. | pédiés quinze jours. d'ici pendant                               |
| 5. | J'espère que Vous le crédit<br>A. recevez<br>B. recevrez                        | C. | oout du mois.<br>avez reçu<br>allez recevoir                     |
| 6. | Vous bénéficierez d'un escompte si<br>A. payez<br>B. payiez                     | C. | allez payer payerai  |

| /.   | Je ne crois pas que le prixa  |  |  |  |  |                                |
|--|---|--|--|--|--|--------------------------------|
|  | A. est  |  | sera   |  |  |                                |
|  | B. soit   | D.   | serait   |  |  |                                |
| 8.   | Cette maison en musée. A. transforme B. se transforme   |  | est trans<br>a transfo   |  |  |                                |
| 9.   | Il souhaite expliquer ce que peut êtr<br>soumis aux changements de la mod<br>A. celle<br>B. ceux  | e, co<br>C.                                    |  |  |  |                                |
|  | Il vous demande de remettr<br>A. leur<br>B. me  | C.<br>D.                                       | lui<br>te  |  |  |                                |
| <b>J.</b> .                                  | завершить речення, заповнюючи   | тпр  | опуски (   | (1-10) 110   | дані                                     | ими словами.                   |
|  | omouvoir diffusés lance<br>blic cible d`inciter soum  |  |  |  |  |                                |
| 2.<br>3.<br>4.<br>5.<br>6.<br>7.<br>8.<br>9. | Je veux (3) un nouveau pr<br>J'ai des propositions à vous (4)<br>Je suis désolée., vous n'avez pas le<br>Toutes les actions des entreprises | e réu<br>odui<br>e (5)<br>pour<br>le<br>as fai | inion vous it sur le m ) o r vanter un es clients isons de p plusien | narché.<br>de l`emp!<br>n produit<br>à acheter<br>blus en pl | loi.<br>:, c`e<br>:<br>us a <sub>l</sub> | st la (6) ppel à la publicité. |
| 4.   | Розташуйте частини поданог послідовності (1-10) за схемою.  | 0 н  | ижче ді  | лового   | док                                      | сументу (а–j) в необхідній     |
| a.   | Vous trouverez ci-joint mon curricu<br>vitae ainsi que les photocopies de n<br>diplômes.  |  | 1  |  | 2  |                                |
| b.   | Monsieur le chef du personnel.  |  |  |  | 3  |                                |
| c.   | En effet, mes emplois précédents m<br>permis d'acquérir une bonne maîtri<br>traitement de texte et de la sténogra                           | se di<br>phie                                  | u<br>e y   |  | 4  |                                |
|  | compris en anglais et de mettre à pr<br>mon sens de l'organisation.   | UII  |  |  | 5  |                                |

| d. Je per | nse répondu aux conditions exigées.   |   |
|-----------|---|---|
| e. En es  | spirant que ma candidature retiendra  | 6 |
| votre     | attention.  | 7 |
| Paris, le | 12 mai 19   |   |
|           | votre disposition pour vous fournir<br>enseignements complémentaires que vous | 8 |
|           | riez souhaiter.   | 9 |
| h le vo   | us pris de croire, Monsieur le chef du  |   |
|           | onnel. à mes sentiments respectueux.  |   |

i. En référence à votre annonce parue dans

votre société.

j. C. Dubois

le "Monde" du 8 mai 19.. je me permets de solliciter le poste du secrétaire bilingue dans

## 1. Зробіть переклад поданого тексту українською мовою за допомогою словника.

Boycott, l'arme Économique

Le boycott est une arme économique, efficace, adaptée à la médiatisation de nos sociétés et à la mondialisation des échanges.

Au siècle dernier, Charles Cunningham Boycott gérait les domaines du comte d'Erne en Irlande. Il était si dur avec les fermiers qu'en 1880 la Ligue agraire décida d'appeler, avec succès, à "boy-cotter" sot exploitation: les Irlandais n'achetèrent plus ses produits et ne lui livrèrent plus de marchandises. Le mot était né, mais la chose, en fait, était plus ancienne.

Le boycott peut être une arme efficace. En témoignent le renoncement de Shell, au printemps dernier, à couler sa plate-forme pétrolière Brent Spar en mer, ou les Difficultés boursières actuelles des sociétés exportatrices françaises. D'où vient cette efficacité? De son effet rapide sur la rentabilité des activités touchées. Pas besoin en effet d'un recul des ventes de 25 ou 30%, une baisse de 5 ou 10% suffit, en général, à faire entrer dans le rouge une société profitable: ce sont les derniers francs de chiffre d'affaires qui engendrent les bénéfices. A l'heure de la médiatisation et de la mondialisation des échanges, on n'a pas fini de parler de cette forme d'action.

2. Виберіть одну з відповідей А, В, С чи D, яку ви вважаєте вірною з граматичної точки зору.

| 1. | Qu'est-ce que veut dire "compétitif" ? A. c'est B. ça                             | C.<br>D.           | ceci<br>ce  |
|----|---|--------------------|---|
| 2. | Vous travaillez pour AYREM, une entreprise chi<br>A. dont<br>B. qui               | miqu<br>C.<br>D.   | qui   |
| 3. | Les prix des produits de NORFROID étaient com<br>A. à la<br>B. dans               | npétit<br>C.<br>D. | ifs Belgique.<br>an<br>en                                     |
| 4. | Vous m'avez engagé correspondancier de A. à titre de B. comme                     | C.                 | re Maison.<br>en qualité de<br>en tant que                    |
| 5. | J'ai appris que Vous actuellement des rep<br>A. engagez<br>B. venez d'engager     | C.                 | ntants pour la région du Sud-Ouest.<br>engagiez<br>Engageriez |
| 6. | Nous Vous si Vous receviez notre manda<br>A. serions obligés<br>B. serons obligés | C.                 | soyons obligés<br>aurons été obligés                          |

| 7.                               | Oui, oui, sans crainte,   | je préviens imm  |                                |                   | me Ramage.                |                  |
|----------------------------------|---|--|--------------------------------|-------------------|---------------------------|------------------|
|                                  | A. etes   |  | C.                             | serez             |                           |                  |
|                                  | B. soyez  |  | D.                             | seriez            |                           |                  |
| 8                                | J'ai téléphone au Directeur du  | Service d'Expor  | tation a                       | afin au'          | il de V                   | Vous recevoir    |
| 0.                               | A. acceptera  | Service a Expor  |                                | accep             |                           | vous recevon.    |
|                                  | B. accepta  |  |                                | accep             |                           |                  |
|                                  | В. ассеріа  |  | <b>D</b> .                     | ассер             | tent                      |                  |
| 9.                               | Il a quitté notre entreprise  | de sa maladi   | e.                             |                   |                           |                  |
|                                  | A. par suite  |  | C.                             | du fai            | t                         |                  |
|                                  | B. étant donné  |  | D.                             | pour              | cause                     |                  |
| 10                               | C' t 1 11 - 1 N   |  |                                |                   |                           |                  |
| 10.                              | C'est une bonne nouvelle! Nou A. nous le  | is venons de   | an                             | noncer<br>les lei | or                        |                  |
|                                  | B. le lui   |  |                                | la leu            |                           |                  |
|                                  | B. le lui   |  | D.                             | ia ieu            | I                         |                  |
|                                  |   |  |                                |                   |                           |                  |
| <b>3.</b> 3                      | Вавершіть речення, заповню  | ючи пропуски   | ı (1-10)                       | ) подаг           | ними словам               | и:               |
| ทม                               | blicité sur le lieu de vente  | recu   | Secor                          | ıder              | en déclin                 | nièce iointe     |
|                                  | rdre du jour  |  |                                |                   | discussion                |                  |
| 1 0                              | aute au jour  | convoque   | 111 V C1                       | itt               | uiscussion                | venduces         |
| 4.<br>5.<br>6.<br>7.<br>8.<br>9. | Pour nous (3) j`ai eng La livraison des marchandises lots.  Nous y reviendrons lors de la ( Tuer la marque parce qu`elle es Veuillez trouver en (7) Vous avez reçu (8) de Qu`est-ce que P. L. V.? Je suis à un conseil de | (4) selo 5) du st (6) e mon curriculun la réunion.  d`administration | progra<br>st une g<br>n vitae. | mme d             | e notre coopér<br>erreur. | ation.           |
| 4.                               | Розташуйте частини пода послідовності (1-10) за схе   |  | ділово                         | ого до            | кументу (а-               | -j) в необхідній |
| a.                               | Demander au candidat pourque  | oi il a posé sa ca   | ndidatu                        | ire.              | 1                         |                  |
| h                                | L'inviter à s'asseoir.  |  |                                |                   |                           |                  |
| 0.                               | L'inviter à 5 assecti.  |  |                                | Γ                 | 2                         |                  |
|                                  |   |  |                                |                   | <i>L</i>                  |                  |
| c                                | Lui poser des questions sur cer   | ui poser des questions sur certains points du curri                  |                                |                   |                           |                  |
| •                                | vitae qui vous intéressent.   |  |                                | um                |                           |                  |
|                                  |   | tains points du c  | curricul                       | um<br>[           | 3                         |                  |
| d                                | 1   | tains points du c  | curricul                       | um                | 3                         |                  |
| <b></b>                          | -   | tains points du c  | curricul                       | um<br>[           | 3                         |                  |
|                                  | Le remercier et prendre congé.  | tains points du c  | curricul                       | um<br>[           | 3                         |                  |
| e                                | Le remercier et prendre congé.  | -  | eurricul                       | um<br>[           |                           |                  |
| e.                               | -   | -  | eurricul                       | um [              |                           |                  |

| f. | Lùi demander s'il souhaite aborder d'autres points.                        |    |
|----|--|----|
| ~  | •  | 6  |
| g. | Présenter le poste le plus clairement possible, en répondant aux questions | 7  |
|    | éventuelles du candidat.   | ı  |
| h. | Lui fixer un délai pour votre réponse définitive.                          | 8  |
| i. | Faire un résumé de ce qu'il vous a dit.                                    | 9  |
|    |  |    |
| J. | Expliquer le but de l'entretien.   | 10 |

## 1. Зробіть переклад поданого тексту українською мовою за допомогою словника.

#### Présentation

La Grèce, petit marché? certes. A l'heure actuelle, la population est évaluée à 9,9 millions d'habitants, mais représente un marché que tout industriel français aurait tort de négliger. D'une part, l'entrée dans la CEE en 1981 met la Grèce en demeure d'évoluer très vite vers le libéralisme communautaire. D'autre part, la Grèce a l'ambition d'asseoir une position charnière entre le Moyen-Orient, l'Afrique du Nord, les pays de l'Est et l'Europe.

M. Collonges, Directeur à la division "produits de consommation" suit de près le marché grec: il entretient des relations amicales avec le distributeur exclusif choisi par CORNING; il mandate une société grecque d'études de marché pour lui fournir des informations régulièrement.

Compte tenu des dernières statistiques de vente des produits VISION, et en accord avec le distributeur grec, M. Collonge envisage le lancement d'une campagne publicitaire sur VISION qui se déroulera au printemps prochain. CORNING France est la plus importante filiale du groupe GORNING dans le monde.

Essentiellement sur la découverte en 1979, au Centre européen de recherche d'Avon-Fontainebleau, d'une vitrocéramique culinaire inaltérable, le calexium, adaptée à tous les types de cuisson: les Français proposent de la nommer VISION.

Aujourd'hui, le département export de la division "produits de consommation" de CORNING France, installé au Vésinet (Yvelines), vend la gamme culinaire VISION partout dans le monde: sur de grands marchés (les produits connaissent un beau succès aux U.S.A. ainsi qu'au Japon), comme sur de petits marchés, la Grèce, par exemple.

# 2. Виберіть одну з відповідей А, В, С чи D, яку ви вважаєте вірною з граматичної точки зору.

| 1. | A.               | te rencontre internationale commence ap<br>va durer<br>durerait                             |                    | aura duré   |
|----|------------------|---|--------------------|---|
| 2. | A.               | ous donnerai les résultats de ce sondage<br>dès que<br>depuis                               | C.                 | je les connaîtrai. aussitôt dès ce moment                   |
| 3. | A.               | ez-vous acheté la machine à écrire<br>que<br>qui  |                    | dont  |
| 4. | on a             | mi les visiteurs étrangers le non<br>a remarqué de nombreux industriels japor<br>que<br>qui | nais.              | s`est accru de 8% par rapport à l'an dernier,<br>dont<br>où |
| 5. | Le c<br>A.<br>B. | catalogue sera adressé gratuiten<br>te<br>le  | nent :<br>C.<br>D. | sur demande.<br>les<br>la                                   |

| 6. If y a un an ils avec une constante remarquable: des automobiles, des ordinateurs, |  |   |   |  |  |  |
|---|--|---|---|--|--|--|
|   | des téléphones portables.  A. consomment   | C.  | eurent consommé   |  |  |  |
|   | B. avaient consommé  | D.  |   |  |  |  |
|   | B. avaient consomme  | Ъ.  | one consonnie   |  |  |  |
| 7.  | L'exportateur adresse les documents à son  | banqui  | er règle le prix de la marchandise.   |  |  |  |
|   | A. celui-ci  |   | ceux  |  |  |  |
|   | B. celle-ci  | D.  | celles  |  |  |  |
|   |  |   |   |  |  |  |
| 8.  | Je appeler Paris.  | C   | 1:.   |  |  |  |
|   | A. veut B. voudrai   | C.<br>D.  | voudrais<br>aurai voulu   |  |  |  |
|   | b. voudiai   | D.  | aurai voulu   |  |  |  |
| 9.  | Qu'elle dans votre langue!   |   |   |  |  |  |
|   | A. répond  | C.  | ait répondu   |  |  |  |
|   | B. réponde   | D.  | répondent   |  |  |  |
|   |  |   |   |  |  |  |
| 10.   | Cette délégation part la France.   |   |   |  |  |  |
|   | A. en  | C.  |   |  |  |  |
|   | B. pour  | D. da   | ins   |  |  |  |
|   |  |   |   |  |  |  |
|   |  | vски (1   | -10) поланими сповами:  |  |  |  |
| 3. 5  | 3. Завершіть речення, заповнюючи пропуски (1-10) поданими словами:   |   |   |  |  |  |
| 3. 3  | Завершть речення, заповнюючи пропу   | , (-  | ,   |  |  |  |
| sou   | ımettre cantine marque em  | prunt   | er honneur  |  |  |  |
| sou   |  | prunt   | er honneur  |  |  |  |
| sou<br>slo  | ımettre cantine marque en<br>gan diffusés conçoit lar  | iprunto   | er honneur<br>foire   |  |  |  |
| sou<br>slo  | umettre cantine marque en gan diffusés conçoit lar  Je vais participer à la grande (1) E   | iprunto   | er honneur<br>foire   |  |  |  |
| sou<br>slog   | Je vais participer à la grande (1) En Cette entreprise (2) chaque année a  | npruntoncer t vous?                                 | er honneur foire  nouveau concept.  |  |  |  |
| sou<br>slog   | Je vais participer à la grande (1) En Cette entreprise (2) chaque année a Nous prions instamment nos annonceurs d  | npruntoncer t vous?                                 | er honneur foire  nouveau concept.  |  |  |  |
| sou<br>slo<br>1.<br>2.<br>3.  | Je vais participer à la grande (1) En Cette entreprise (2) chaque année a Nous prions instamment nos annonceurs d lettres qu'ils reçoivent.  | npruntoncer t vous? avec un ' avoir                 | er honneur foire  nouveau concept.  l' (3) de répondre à toutes les   |  |  |  |
| sou<br>slog<br>1.<br>2.<br>3.   | Je vais participer à la grande (1) En Cette entreprise (2) chaque année a Nous prions instamment nos annonceurs d lettres qu'ils reçoivent.  L'action publicitaire qui devait (4)  | npruntoncer  t vous? avec un avoir ce nou           | er honneur foire  a nouveau concept.  l' (3) de répondre à toutes les  aveau produit a eu un grand succès.  |  |  |  |
| 1. 2. 3. 4. 5.  | Je vais participer à la grande (1) En Cette entreprise (2) chaque année a Nous prions instamment nos annonceurs d lettres qu'ils reçoivent.  L'action publicitaire qui devait (4) Cette (5) est très connue. L'entreprise difference de la contraction publicitaire qui devait (4) Cette (5) est très connue. L'entreprise difference difference de la contraction publicitaire qui devait (4) Cette (5) est très connue. L'entreprise difference differen | npruntoncer  t vous? avec un avoir ce nou           | er honneur foire  a nouveau concept.  l' (3) de répondre à toutes les  aveau produit a eu un grand succès.  |  |  |  |
| 1. 2. 3. 4. 5. 6. 7.  | Je vais participer à la grande (1) En Cette entreprise (2) chaque année a Nous prions instamment nos annonceurs d lettres qu'ils reçoivent.  L'action publicitaire qui devait (4) est très connue. L'entreprise (5) est très connue. L'entreprise (5) est très connue. L'entreprise (6)  Où mangez – vous? A la (7) de l'e   | npruntoncer  t vous? avec un avoir ce nou rise exim | er honneur foire  a nouveau concept.  l' (3) de répondre à toutes les  aveau produit a eu un grand succès.  ste depuis plus d'un demi siècle.  se.  |  |  |  |
| 1. 2. 3. 4. 5. 6. 7.  | Je vais participer à la grande (1) En Cette entreprise (2) chaque année a Nous prions instamment nos annonceurs d lettres qu'ils reçoivent.  L'action publicitaire qui devait (4) est très connue. L'entreprise (5) est très connue. L'entreprise (5) est très connue. L'entreprise (6)  Où mangez – vous? A la (7) de l'e   | npruntoncer  t vous? avec un avoir ce nou rise exim | er honneur foire  a nouveau concept.  l' (3) de répondre à toutes les  aveau produit a eu un grand succès.  ste depuis plus d'un demi siècle.  se.  |  |  |  |
| 1. 2. 3. 4. 5. 6. 7. 8. 9.  | Je vais participer à la grande (1) En Cette entreprise (2) chaque année a Nous prions instamment nos annonceurs d lettres qu'ils reçoivent.  L'action publicitaire qui devait (4) Cette (5) est très connue. L'entreprise (5) est très connue. L'entreprise (6) Où mangez – vous? A la (7) de l'e J'ai des propositions à vous (8) "Смак бажання" est le (9) d'une re  | npruntoncer  t vous? avec un avoir ce nou rise exim | er honneur foire  nouveau concept.  l' (3) de répondre à toutes les  veau produit a eu un grand succès.  ste depuis plus d'un demi siècle.  se.  de chocolat.   |  |  |  |
| 1. 2. 3. 4. 5. 6. 7. 8. 9.  | Je vais participer à la grande (1) En Cette entreprise (2) chaque année a Nous prions instamment nos annonceurs d lettres qu'ils reçoivent.  L'action publicitaire qui devait (4) est très connue. L'entreprise (5) est très connue. L'entreprise (5) est très connue. L'entreprise (6)  Où mangez – vous? A la (7) de l'e   | npruntoncer  t vous? avec un avoir ce nou rise exim | er honneur foire  nouveau concept.  l' (3) de répondre à toutes les  veau produit a eu un grand succès.  ste depuis plus d'un demi siècle.  se.  de chocolat.   |  |  |  |
| 1. 2. 3. 4. 5. 6. 7. 8. 9.  | Je vais participer à la grande (1) En Cette entreprise (2) chaque année a Nous prions instamment nos annonceurs d lettres qu'ils reçoivent.  L'action publicitaire qui devait (4) Cette (5) est très connue. L'entreprise (5) est très connue. L'entreprise (6) Où mangez – vous? A la (7) de l'e J'ai des propositions à vous (8) "Смак бажання" est le (9) d'une re  | npruntoncer  t vous? avec un avoir ce nou rise exim | er honneur foire  nouveau concept.  l' (3) de répondre à toutes les  veau produit a eu un grand succès.  ste depuis plus d'un demi siècle.  se.  de chocolat.   |  |  |  |
| 1. 2. 3. 4. 5. 6. 7. 8. 9. 10.  | Je vais participer à la grande (1) En Cette entreprise (2) chaque année a Nous prions instamment nos annonceurs de lettres qu'ils reçoivent.  L'action publicitaire qui devait (4) est très connue. L'entreprior Pour financer un projet il faut (6)  Où mangez — vous? A la (7) de l'e J'ai des propositions à vous (8)  "Cмак бажання" est le (9) d'une re Les spots publicitaires seront (10)   | t vous? avec un avoir ce nou rise exim              | er honneur foire  nouveau concept.  l' (3) de répondre à toutes les  veau produit a eu un grand succès.  ste depuis plus d'un demi siècle.  se.  de chocolat.  urs fois dans la matinée à la radio.   |  |  |  |
| 1. 2. 3. 4. 5. 6. 7. 8. 9. 10.  | Je vais participer à la grande (1) En Cette entreprise (2) chaque année a Nous prions instamment nos annonceurs d lettres qu'ils reçoivent.  L'action publicitaire qui devait (4) Cette (5) est très connue. L'entreprise Pour financer un projet il faut (6)  Où mangez – vous? A la (7) de l'e J'ai des propositions à vous (8)  "Смак бажання" est le (9) d'une re Les spots publicitaires seront (10)  | t vous? avec un avoir ce nou rise exim              | er honneur foire  nouveau concept.  l' (3) de répondre à toutes les  veau produit a eu un grand succès.  ste depuis plus d'un demi siècle.  se.  de chocolat.   |  |  |  |
| 1. 2. 3. 4. 5. 6. 7. 8. 9. 10.  | Je vais participer à la grande (1) En Cette entreprise (2) chaque année a Nous prions instamment nos annonceurs de lettres qu'ils reçoivent.  L'action publicitaire qui devait (4) est très connue. L'entreprior Pour financer un projet il faut (6)  Où mangez — vous? A la (7) de l'e J'ai des propositions à vous (8)  "Cмак бажання" est le (9) d'une re Les spots publicitaires seront (10)   | t vous? avec un avoir ce nou rise exim              | er honneur foire  nouveau concept.  l' (3) de répondre à toutes les  veau produit a eu un grand succès.  ste depuis plus d'un demi siècle.  se.  de chocolat.  urs fois dans la matinée à la radio.   |  |  |  |
| 1. 2. 3. 4. 5. 6. 7. 8. 9. 10.  | Je vais participer à la grande (1) En Cette entreprise (2) chaque année a Nous prions instamment nos annonceurs d lettres qu'ils reçoivent.  L'action publicitaire qui devait (4) Cette (5) est très connue. L'entreprise Pour financer un projet il faut (6)  Où mangez – vous? A la (7) de l'e J'ai des propositions à vous (8)  "Смак бажання" est le (9) d'une re Les spots publicitaires seront (10)  | t vous? avec un avoir ce nou rise exim              | er honneur foire  nouveau concept.  l' (3) de répondre à toutes les  veau produit a eu un grand succès.  ste depuis plus d'un demi siècle.  se.  de chocolat.  urs fois dans la matinée à la radio.   |  |  |  |
| 1. 2. 3. 4. 5. 6. 7. 8. 9. 10.  | Je vais participer à la grande (1) En Cette entreprise (2) chaque année a Nous prions instamment nos annonceurs de lettres qu'ils reçoivent.  L'action publicitaire qui devait (4) est très connue. L'entreprior Pour financer un projet il faut (6) de l'e J'ai des propositions à vous (8) de l'e J'ai des propositions à vous (8)  "Смак бажання" est le (9) d'une re Les spots publicitaires seront (10)  Розташуйте частини поданого нижнослідовності (1-10) за схемою.   | t vous? avec un avoir ce nou rise exim              | er honneur foire  nouveau concept.  l' (3) de répondre à toutes les  veau produit a eu un grand succès. ste depuis plus d'un demi siècle. se. de chocolat. urs fois dans la matinée à la radio.  пового документу (a–j) у необхідній        |  |  |  |
| sou slo; 1. 2. 3. 4. 5. 6. 7. 8. 9. 10.   | Je vais participer à la grande (1) En Cette entreprise (2) chaque année a Nous prions instamment nos annonceurs de lettres qu'ils reçoivent.  L'action publicitaire qui devait (4) est très connue. L'entreprior Pour financer un projet il faut (6) de l'e J'ai des propositions à vous (8)  "Смак бажання" est le (9) d'une re Les spots publicitaires seront (10)  Pозташуйте частини поданого нижнослідовності (1-10) за схемою.  par laquelle une personne  pour le compte et sous la direction   | t vous? avec un avoir ce nou rise exim              | er honneur foire  nouveau concept.  l' (3) de répondre à toutes les  veau produit a eu un grand succès.  ste depuis plus d'un demi siècle.  se.  de chocolat.  urs fois dans la matinée à la radio.   |  |  |  |
| sou slo; 1. 2. 3. 4. 5. 6. 7. 8. 9. 10.   | Je vais participer à la grande (1) En Cette entreprise (2) chaque année a Nous prions instamment nos annonceurs dettres qu'ils reçoivent.  L'action publicitaire qui devait (4) est très connue. L'entreprior Pour financer un projet il faut (6)  Où mangez – vous? A la (7) de l'e J'ai des propositions à vous (8)  "Смак бажання" est le (9) d'une re Les spots publicitaires seront (10)  Розташуйте частини поданого нижнослідовності (1-10) за схемою.  раг laquelle une personne   | t vous? avec un avoir ce nou rise exim              | er honneur foire  nouveau concept.  l' (3) de répondre à toutes les  veau produit a eu un grand succès. ste depuis plus d'un demi siècle. se. de chocolat. urs fois dans la matinée à la radio.  пового документу (a–j) у необхідній        |  |  |  |
| 1. 2. 3. 4. 5. 6. 7. 8. 9. 10. 4. b.  | Je vais participer à la grande (1) En Cette entreprise (2) chaque année a Nous prions instamment nos annonceurs dettres qu'ils reçoivent.  L'action publicitaire qui devait (4) est très connue. L'entreprior Pour financer un projet il faut (6)  Où mangez – vous? A la (7) de l'e J'ai des propositions à vous (8)  "Смак бажання" est le (9) d'une re Les spots publicitaires seront (10)  Pозташуйте частини поданого нижнослідовності (1-10) за схемою.  par laquelle une personne  pour le compte et sous la direction d'une autre personne   | t vous? avec un avoir ce nou rise exim              | er honneur foire  nouveau concept.  l' (3) de répondre à toutes les  veau produit a eu un grand succès. ste depuis plus d'un demi siècle.  se.  de chocolat. urs fois dans la matinée à la radio.  пового документу (a–j) у необхідній  1 2 |  |  |  |
| 1. 2. 3. 4. 5. 6. 7. 8. 9. 10. 4. b.  | Je vais participer à la grande (1) En Cette entreprise (2) chaque année a Nous prions instamment nos annonceurs de lettres qu'ils reçoivent.  L'action publicitaire qui devait (4) est très connue. L'entreprior Pour financer un projet il faut (6) de l'e J'ai des propositions à vous (8)  "Смак бажання" est le (9) d'une re Les spots publicitaires seront (10)  Pозташуйте частини поданого нижнослідовності (1-10) за схемою.  par laquelle une personne  pour le compte et sous la direction   | t vous? avec un avoir ce nou rise exim              | er honneur foire  nouveau concept.  l' (3) de répondre à toutes les  veau produit a eu un grand succès. ste depuis plus d'un demi siècle.  se.  de chocolat. urs fois dans la matinée à la radio.  пового документу (a–j) у необхідній  1 2 |  |  |  |
| sou slo 1. 2. 3. 4. 5. 6. 7. 8. 9. 10. 4. b.  | Je vais participer à la grande (1) En Cette entreprise (2) chaque année a Nous prions instamment nos annonceurs dettres qu'ils reçoivent.  L'action publicitaire qui devait (4) est très connue. L'entreprior Pour financer un projet il faut (6)  Où mangez – vous? A la (7) de l'e J'ai des propositions à vous (8)  "Смак бажання" est le (9) d'une re Les spots publicitaires seront (10)  Pозташуйте частини поданого нижнослідовності (1-10) за схемою.  par laquelle une personne  pour le compte et sous la direction d'une autre personne   | t vous? avec un avoir ce nou rise exim              | nouveau concept.  l' (3) de répondre à toutes les veau produit a eu un grand succès. ste depuis plus d'un demi siècle.  se.  de chocolat. urs fois dans la matinée à la radio.  1  2  3   |  |  |  |

| e. | en contrepartie d'une rémunération appelée | 6  |
|----|--|----|
| f. | une convention                             | 7  |
| g. | le contrat de travail                      | 8  |
| h. | salaire                                    | 9  |
| i. | s'engage à travailler                      |    |
| i  | l'employeur                                | 10 |

#### Завлання № 9

## 1. Зробіть переклад поданого тексту українською мовою за допомогою словника.

# Les régles du jeu et limites du marché unique

Alors que raproche l'échéance de 1992, les éléments clés du Marché unique se précisent. D'un côté, il y a la volonté d'harmonisation, exprimée par la Commission des Communautés et surtout son président, Jacques Delors: créer, à l'échelle européenne, un espace nationale (non seulement élimination des obstacles aux échanges, mais encore fiscalité et monnaies communes, menant à terme à un pouvoir politique commun). De l'autre côté, il v a les nécessités pratiques: ne pas enliser le Marché Unique dans un bureaucratisme tatillon: associer les Ētats au processus. D'oū des mécanismes certes techniques mais revêtant une dimension économicopolitique. Tel est, pour les services (notamment banques et assurances), le principe de la reconnaissance mutuelle et de la "licence communautaire unique": un établissement agréé dans son pays d'origine est libre d'implanter des succursales dans tout autre Etat membre de la Communauté, sans avoir à solliciter un nouvel agrément. La difficulté du débat sur ce point est venue de la question du traitement des enterprises originaires d'Etats non membres (principalement Etats-Unis et Japon). La Communauté a choisi la voie libérale, garantissant aux banques originaires des pays tiers un traitement identique à celles de la Communauté, et de mandant, en contrepartie, une égalité équivalente d'accés chez les Ētats tiers.

Les plus beaux des harcèlements 1999, un principe a été instauré, qui modifie à jamais les rapports entre les pays développés et les pays en développement. Ce principe qui a pris corps dans les mots et les actes des dirigeants de la planète après le sommet du G8, à Cologne l'an dernier, a établi que le remboursement des dettes anciennes ne peut passer avant l'alimentation et les campagnes de vaccination des peuples pauvres. Si ces dirigeants sont capables de transformer les discours en réalité – et le FMI et la Banque mondiale de tenir leurs promesses, plus de 100 milliards de dollars de dette seront annulés, sous réserve de coditions strictes. Jubilé 2000 en aurait souhaité le double, mais, pour l'heure, félicitons-nous. Un mouvement auquel on donnait bien peu de chances il y a moins d'un an a non seulement réveillé les consciences, mais fait monter les enchères à des sommets qu'on n'imaginait pas.

#### Виберіть одну з відповідей А, В, С, чи D, яку ви вважаєте вірно з граматичної 2. точки зору.

| 1. | nous évitera de recourir au n                                | narché financier.   |                                     |
|----|--|---------------------|-------------------------------------|
|    | A. ça  | C.                  | cela                                |
|    | B. ce  | D.                  | ceci                                |
| 2. | Il faut choisir un emplacem                                  | nent de vente dans  | le magasin.                         |
|    | A. meilleur  | C.                  | bonne                               |
|    | B. mieux   | D.                  | merveilleux                         |
| 3. | Quelle méthode de distribution                               | conseillez-vo       | us?                                 |
|    | A. le  | C.                  | les                                 |
|    | B. à eux   | D.                  | lui                                 |
| 4. | Parmi les partenaires suivants, il y en marché des capitaux? | n a un que l'entrep | orise ne peut pas rencontrer sur le |

|            | A.<br>B. | laquelle<br>lesquelles  |                                    | C.<br>D.                 | lequel<br>auquel                       |                |
|------------|----------|-------------------------|------------------------------------|--------------------------|--|----------------|
| 5.         | Vous     | allez entendre ci       | nq personnes                       | _ parlent de             | es objectifs de leur entreprise.       |                |
|            | A.       | qui                     |                                    | C.                       | dont                                   |                |
|            | B.       | que                     |                                    | D.                       | quel                                   |                |
| 6.         | Bonjo    | our, Monsieur.          | je parler à N                      | M. Lesieur s             | .v.p.?                                 |                |
|            |          | peux                    |                                    | C.                       |  |                |
|            | B.       | pourrai                 |                                    | D.                       | pourrais                               |                |
| 7.         | Je tra   | vaille déjà             | plusieurs année.                   |                          |  |                |
|            |          | depuis                  |                                    |                          | à partir de                            |                |
|            | B.       | dès                     |                                    | D.                       | au début de                            |                |
| 8.         | A l'éc   | cole, j`avais un co     | opain qui m ı                      | un ordinateu             | ır cassé.                              |                |
|            | A.       | a passé                 |                                    |                          | eut passé                              |                |
|            | B.       | passait                 |                                    | D.                       | avait passé                            |                |
| 9.         | Nous     | devons faire en s       | sorte que le client                | sa m                     | archandise rapidement.                 |                |
|            | A.       | reçoit                  |                                    | C.                       | reçut                                  |                |
|            | B.       | reçoive                 |                                    | D.                       | ait reçu                               |                |
| 10.        | Elle d   | loit se rendre          | Genève.                            |                          |  |                |
|            | A.       | en                      |                                    | C.                       | dans                                   |                |
|            | B.       | à                       |                                    | D.                       | pour                                   |                |
| 3.         | Зара     | enuitt neueuus          | г заповиммии про                   | луски (1 <sub>-</sub> 1  | 0) поданими словами:                   |                |
|            |          | -                       | -                                  | ліуски (1 <b>-</b> 1     | о) поданими словами.                   |                |
| dis<br>reç |          | n du label<br>flexibles | vendues<br>en déclin               | lancer<br>critères       | à titre<br>pièce jointe                |                |
| 1.         |          |                         | arné et à ses bons ré              | sultats, ce j            | eune homme vient d'être (1)            | à              |
| 2          |          | ste de cadre.           |                                    |                          | ·/···································· |                |
| 2.         |          |                         | à la monnaie unique                |                          | répondre à l'ensemble des (2)          | _              |
| 3.         |          |                         |                                    |                          | la vente d'un produit ou d'un service  | مد             |
| ٦.         |          | indication (3)          |                                    | uc ve lopper             | ta vente a un produit ou a un servic   | ,0             |
| 4.         | La 1     |                         |                                    | _ selon le ]             | orésent Contrat sera effectuée en tro  | is             |
| lots       |          |                         | 1 1 (5)                            | 1                        | 1 / / /                                |                |
| 5.         | Nou      | s y reviendrons in      | ors de la (5)                      | au program               | me de notre coopération.               |                |
| 6.<br>7.   |          |                         |                                    |                          | s (6) indicatif.                       |                |
| 8.         | I ucl    | illez trouver en (9     | e qu'elle est (7)<br>8) mon curric | csi une g<br>unhum vitae | rande erreur.                          |                |
| 9.         | L'en     | treprise utilisent      | de nouvelles techno                | ologies de p             | production qui sont beaucoup plus (9   | <del>)</del> ) |
| 10.        | Je ve    | <br>eux (10)            | un nouveau produit s               | sur le march             | é.                                     |                |

# 4. Розташуйте частини поданого нижче ділового документу (а–j) в необхідній послідовності (1-10) за схемою.

- 1 a. Magasins DELOMEAU SARL au capital de 10000 Euros 105 rue de Siam 2 29200 Brest b. Messieurs c. N/ Réf.: 190 B 3 Objet: Votre livraison du 7 mai d. Après vérification du contenu du colis, Nous avons constaté qu'il comprenait 12 chemisettes "aigle", taille 42, an lieu des 4 12 chemisettes "aigle", taille 38. Les autres articles étaient conformes à notre commande.
- e. Veuillez agréer, Messieurs, l'expression de nos sentiments distingués.
- f. En même temps que les chemisettes demandées, nous souhaiterions recevoir dans un délai de 8 jours:
  - 6 pantalons "perle", taille 44, à 69 F,
  - 12 pantalons "rubis", taille 42, à 72 F.
- g. Société ARNAUD 13 rue des Capucines 29600 MORLAIX Brest, le 8 mai 20..
- h. Le gérant Pierre Boulard
- i. Nous accusons réception de votre envoi du 6 courant faisant suite à notre commande du 20 avril dernier.
- j. Nous vous proposons de vous retourner les articles non conformes en vue de leur remplacement.

| 5, 6, 7, 8, 9 |  |
|---------------|--|
|               |  |
|               |  |
|               |  |
|               |  |
|               |  |

## 1. Зробіть переклад поданого тексту українською мовою за допомогою словника.

# La compétitivité internationale

Traditionnellement, on distingue deux types de compétitivité, la compétitivité prix et la compétitivité structurelle.

La compétitivité prix résulte d'une confrontation des prix internationaux sur un marché concurrentiel. Pour la firme qui exporte, le prix est une donnée; en fonction de ses coûts, elle peut dégager ou non une marge commerciale suffisante. Deux facteurs influent sur la compétitivité prix des firmes: les coûts et le taux de change. En effet, si théoriquement le taux de change en régime de changes flexibles garantit la parité des pouvoirs d'achat entre les monnaies, dans la réalité cette loi n'est vérifiée ni à court terme, comme en témoignent les mouvements erratiques des marchés des changes, ni à long terme. Par conséquent, un prix qui dans l'absolu est compétitif peut tomber en dessous du seuil de compétitivité en fonction de l'évolution du taux de change. La compétitivité structurelle : l'examen de la durabilité des excédents commerciaux peut mettre en évidence une compétitivité structurelle. Dans le meilleur des cas, la firme qui a acquis une avance technologique ou une qualité des produits reconnue peut imposer ses prix sur le marché international.

# 2. Виберіть одну з відповідей A, B, C чи D, яку ви вважаєте вірною з граматичної точки зору.

| 1. | J'ai c     | déjà eu une voiture et              | me suffit.        |                      |                            |
|----|------------|-------------------------------------|-------------------|----------------------|----------------------------|
|    |            | cela                                | C. ça             |                      |                            |
|    | B.         | ceci                                | D. c'6            | est                  |                            |
| 2. | Vo         | us travaillez pour AYRI             | EM, une entrepri  | se chimique1         | e siège social est à Paris |
|    | A.         |                                     | C. où             |                      |                            |
|    | B.         | qui                                 | D. Qu             | el                   |                            |
| 3  |            | X souhaiterait avoir des<br>stagne. | informations su   | le marché des assura | ances Grande-              |
|    | a.         | au                                  | C.                | en                   |                            |
|    | B.         | dans                                | D.                | à                    |                            |
| 4. | Voic       | i le directeur. Vous deve           | ez préser         | ter une synthèse des | documents suivants.        |
|    |            | le                                  | C. leu            |                      |                            |
|    | B.         | la                                  | D.                | lui                  |                            |
| 5  | J'ai v     | voulu éviter la banalisati          | ion que j'        | aux Etats-Unis l'ann | ée passée.                 |
|    |            | avais constaté                      |                   | constatai            | 1                          |
|    | B.         |                                     |                   | viens de constater   |                            |
| 6  | J'         | savoir la valeur tot                | ale des travaux d | 'aménagement         |                            |
| J  | , <u> </u> | aime                                | C.                | aimerai              |                            |
|    | B.         | aimerais                            |                   | vais aimer           |                            |
|    | ъ.         | annerais                            | <i>υ</i> .        | vais airrei          |                            |

| 7.  |   | ue cette marchandi  |  |  | able avant la se                                       | emaine prochaine.     |   |
|---|---|---|--|--|--|-----------------------|---|
|   | A. est  |   | C. s                                   |  | •  |                       |   |
|   | B. sera   |   | D.                                     | sei  | ait  |                       |   |
| 8.  | Cette maison  | en musée  |  |  |  |                       |   |
| 0.  | A. transforme   |   | C.                                     | est  | transformée  |                       |   |
|   | B. se transfor  | me  | D.                                     |  | ransformé  |                       |   |
|   |   |   |  |  |  |                       |   |
| 9   |   | tron aimez-vous a   |  |  | ıi me laisse fair                                      | e ce que je veux.     |   |
|   | A. celui  |   | C.                                     |  |  |                       |   |
|   | B. celle  |   | D.                                     | ce   | lles   |                       |   |
| 10.   | Votre café est dé   | licieux. Comment  |  | nrénare  | -vous?   |                       |   |
| 10.   | C. la   | neicux. Comment   |  |  |  |                       |   |
|   | D. le   |   | D.                                     | les  |  |                       |   |
|   | 2   |   | ٥.                                     | 102  |  |                       |   |
|   |   |   |  |  |  |                       |   |
| 3.  | Завершіть рече  | ння, заповнююч  | и проп                                 | уски (1-   | -10) поданимі  | и словами:            |   |
|   | À 4:4   | ala man   | lama                                   |  | :4 <i>6</i>  |                       |   |
|   | à titre   | slogan  |  |  |  | vacant                |   |
|   | piece jointe  | marque  | uisci                                  | ussion   | a inciter  | objectif              |   |
| <ul><li>4.</li><li>5.</li><li>6.</li><li>7.</li><li>8.</li><li>9.</li></ul> | Le but de la publici<br>La radio et la télévi<br>l'information.<br>Savez-vous si ce po<br>Nous y reviendrons<br>Veuillez trouver en<br>Je veux (8)<br>"Смак бажання" e<br>En raison des varia | oste est encore (5) s lors de la (6) n (7) mon c un nouveau produ est le (9) d' | e nos jo du curricul uit sur l 'un mar | urs le pr<br>program<br>um vitae<br>le march<br>que de c | incipal (4)<br>ame de notre co<br>c.<br>é.<br>hocolat. |                       |   |
| 4.  | Розташуйте час<br>послідовності (1  |   | РЖИН                                   | е ділоі  | вого докумен   | нту (а–ј) в необхідні | й |
| a.  | Christine Desbois   |   |  |  | 1  |                       |   |
|   | téléphone 56.63.48  | .92   |  |  |  |                       |   |
|   | mariée: 1 enfant  |   |  |  |  |                       |   |
|   |   |   |  |  | 2  |                       |   |
| b.  | adresse: 11, avenue   | Gambetta  |  |  | 3  |                       |   |
|   | 33200 Bordeaux  |   |  |  |  |                       |   |
|   | náa la 10 navambra  | . 10  |  |  | 4  |                       |   |
| C.  | née le 18 novembre  | ; 19  |  |  |  |                       |   |
| d.  | Langues   |   |  |  | 5  |                       |   |
|   | Anglais: lu, parlé, é   | écrit   |  |  |  |                       |   |
|   | Deux séjours d'un i   |   | e                                      |  | 6  |                       |   |
|   | Espagnol: des notion  |   |  |  |  |                       |   |
|   |   |   |  |  | 7  |                       |   |
| e.  | Expérience profess  | ionnelle  |  |  | <u> </u>   |                       |   |

19. Secrétaire du directeur général. Banque La Hénin 18, avenue de l'Opéra, 75002 Paris Gestion de la clientèle de particuliers et d'entreprises.

| 8  |  |
|----|--|
| 9  |  |
| 10 |  |

- f. 19.. Stage de 3 mois au service des achats de la société La Redoute, 59100 Rrou baix.
- g. 19.. Secrétaire bilingue aux services des relations publiques de la société Luminarc, 3, rue Larsot.

#### Formation

- 19.. B. T. S. de secrétariat de direction bilingue
- 19.. Diplôme de la Chambre de Commerce britannique.
- 19.. Baccalauréat.