

Сутність інвестиційного потенціалу

Інвестиційний потенціал суб'єкта господарської діяльності – це сукупність накопичених у результаті господарської діяльності власних ресурсів, які можуть бути використані для інвестицій без порушення поточної роботи.

З метою структуризації інвестиційного потенціалу суб'єкта господарської діяльності необхідно виділити його два компоненти: поточний інвестиційний потенціал і накопичений інвестиційний потенціал.

Поточний інвестиційний потенціал – створені або здобуті ресурси за останній рік господарської діяльності та оцінювані на підставі звітності господарюючого суб'єкта.

Накопичений інвестиційний потенціал – сукупність ресурсів, створених і здобутих за попередній період господарської діяльності, але не використаних до моменту оцінки інвестиційного потенціалу.

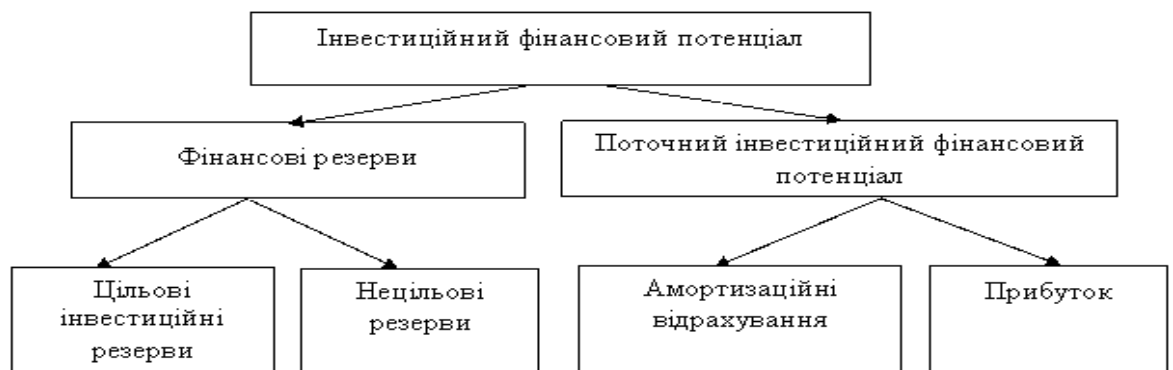


Рис. 1 Структура інвестиційного фінансового потенціалу господарської діяльності

Фінансові резерви підприємств з точки зору їх ролі у забезпеченні інвестицій можуть бути поділені на три основні категорії:

1) цільові фінансові резерви (тобто призначені виключно для фінансування інвестицій у формі капітальних вкладень);

2) фінансові резерви, які однозначно не можуть бути використані для капіталовкладень;

3) фінансові активи без чіткої цільової спрямованості і з різним рівнем ліквідності. Можливо, в умовах України саме третій вид є найбільш важливим елементом фінансових резервів.

Потенціал підприємства, як комплексну категорію характеризують наступні показники:

- обсяг та якість наявних ресурсів, як залучених, так і не залучених до використання в діяльності підприємства. Сюди відносять чисельність зайнятих, основні виробничі і невиробничі фонди, оборотні фонди і матеріальні запаси, нематеріальні ресурси.

- інноваційна здатність персоналу. Під цим розуміють освітні, кваліфікаційні, психофізіологічні характеристики спеціалістів, робітників та інших основних працівників, допоміжного персоналу.

- ефективність управління наявними на підприємстві матеріальними і нематеріальними ресурсами. Вона залежить як від підготовки, таланту та професійної адаптації менеджерів, так і від самої структури системи управління.

- фінансовий стан підприємства – кредитоспроможність, зовнішня та внутрішня заборгованість, інші показники фінансової діяльності підприємства.

Як правило, оцінка інвестиційного потенціалу передбачає проведення фінансового аналізу виробничо-господарської діяльності підприємства, що дозволяє оцінити варіант управлінського рішення в дії, відчуті сильні та слабкі його сторони.